

# Wir suchen Sie als Vertriebsingenieur (m/w/d)

**Über uns:** Mit über 60 Jahren Erfahrung im Bereich der induktiven Erwärmung ist Steremat eines der führenden und innovativsten Unternehmen im Sondermaschinenbau auf diesem Gebiet. Das Fertigungsprogramm umfasst Anlagen zum Härten, Löten und Fügen von Bauteilen sowie kundenspezifische Lösungen. Das induktive Erwärmen von Werkstücken auf einer Induktionserwärmungsanlage von Steremat bietet Prozesssicherheit und garantiert Wärmebehandlung nach Maß.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Technischen Vertriebsingenieur (m/w/d), der uns im Bereich Vertrieb unterstützt und unsere Kunden bei der Umsetzung ihrer Projekte kompetent begleitet.

## Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung von Kunden in allen Phasen des Vertriebsprozesses – von der Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungen, angepasst an die spezifischen Anforderungen der Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit der Entwicklungs- und Konstruktionsabteilung zur Sicherstellung der technischen Machbarkeit
- Aktive Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Erkennung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen zur Akquise neuer Kunden und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Projektbegleitung vom Erstkontakt bis zur Inbetriebnahme

## Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Ingenieurwissenschaften, z.B. Maschinenbau, Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Berufseinsteigende oder Berufserfahrene im technischen Vertrieb, idealerweise im Sondermaschinenbau oder einer ähnlichen Branche.
- Technisches Verständnis und Interesse an kundenspezifischen Lösungen
- Projektbegleitung vom Erstkontakt bis zur Inbetriebnahme
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie sicheres Auftreten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Aktive Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Erkennung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen zur Akquise neuer Kunden und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland. Ca. 5% der Arbeitszeit oder weniger.

# Wir suchen Sie als Vertriebsingenieur (m/w/d)



## Wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in einem dynamischen und innovativen Umfeld.
- Ein Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Eine attraktive Vergütung sowie zusätzliche Sozialleistungen.
- Flexible Arbeitszeiten, Teilzeit möglich.

## Bewerbung:

Wenn Sie eine neue Herausforderung in einem zukunftsorientierten technischen Unternehmen suchen und gerne Verantwortung übernehmen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an [info@steremat.de](mailto:info@steremat.de).

**Arbeitsort:** Steremat Induktion GmbH, Otto-Lilienthal-Straße 4, 15566 Schöneiche

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

SCAN ME



Ihr Ansprechpartner:

Veit Trautmann

[info@steremat.de](mailto:info@steremat.de)

Tel.: +49 (0)30 641 6765-109